

Familiebedrijf blijkt belangrijke klant voor de bank

Financiering van het familiebedrijf: een hoofdstuk apart!

De financiering van het familiebedrijf blijkt op een aantal punten af te wijken van een niet-familiebedrijf. Familiebedrijven moeten daarom wel degelijk als aparte groep worden beschouwd, zowel door banken als door beleidmakers. In opdracht van het Centrum van het Familiebedrijf heeft het EIM de financieringsbehoefte van familiebedrijven onderzocht. Ilse Matser, directeur van het Centrum van het Familiebedrijf, onderschrijft het belang om familiebedrijven te beschouwen als aparte groep. Matser: “Dit onderzoek laat zien dat familiebedrijven in 2010 vaker financiering hebben gezocht dan niet-familiebedrijven, dat familiebedrijven niet meer of minder zijn gefinancierd met vreemd vermogen, en dat familiebedrijven voor bankkredieten vaker trouw zijn aan hun eigen huisbank”.

Het onderzoek betreft de financiering van investeringen bij bedrijven met meer dan 50 werknemers. In totaal zijn 770 bedrijven onderzocht, waarvan bijna een kwart familiebedrijven. Familiebedrijven blijken in 2010 vaker financiering te hebben gezocht dan niet-familiebedrijven, en wel in de vorm van *vreemd* vermogen. Een mogelijke verklaring hiervoor is dat de familie haar zeggenschap niet wil kwijtraken en dus liever vreemd extern vermogen aantrekt dan extern *eigen* vermogen, bijvoorbeeld in de vorm van durfkapitaal.

Klopt het bestaande beeld dat familiebedrijven zijn gefinancierd met voornamelijk eigen vermogen? Nee! De solvabiliteit van het gemiddelde familiebedrijf is gelijk aan die van niet-familiebedrijven (41%), maar bij familiebedrijven ligt de solvabiliteit veel vaker rond dit gemiddelde: de helft van de familiebedrijven zit in de range van 30-50% eigen vermogen op de balans. Dit wijst dus op een voorzichtiger en meer op continuïteit gericht bedrijfsbeleid bij familiebedrijven.

Verder laat het onderzoek zien dat de slaagkans van de financieringsaanvragen van een familiebedrijf gelijk is aan de slaagkans van de aanvraag van een niet-familiebedrijf. Echter, opvallend is dat familiebedrijven minder vaak onderpand hoeven te bieden voor leningen. Tegelijkertijd duurt de afhandeling van een financieringsaanvraag bij familiebedrijven langer dan bij niet-familiebedrijven. De oorzaak hiervan is onbekend. “Als je zoals Minister Verhagen aangeeft meer inzicht wilt krijgen in leningen aan het MKB, kunnen we uit dit onderzoek concluderen dat familiebedrijven echt als aparte groep moeten worden beschouwd”, aldus Matser.

Onderzoek

'Financiering bij familiebedrijven', R. Braaksma.

Meer informatie

Drs. Ilse Matser, directeur van het Centrum van het Familiebedrijf, lector Familiebedrijven

T 06 51254379

E ia.matser@windesheim.nl